

Tekniskt kunnig säljare till Avertic Armour på Engtex

Möjlighet att växa med ansvar och utvecklas i en internationell roll.

Vill du arbeta i ett högteknologiskt och växande företag inom säkerhetsindustrin? Engtex expanderar inom affärsområdet och söker nu ytterligare en teknisk säljare till Avertic Armour – ett marknadsledande varumärke inom anti-cut skyddslösningar som exporteras globalt. **Det här är en möjlighet för dig som vill utvecklas i en teknisk och kommersiell roll.**

Om Engtex och Avertic Armour

Engtex AB utvecklar och tillverkar högpresterande tekniska textilier i Ulricehamn. Med kunder över hela världen och en stark innovationskultur är vi en viktig partner för säkerhetsindustrin. Vårt affärsområde Avertic Armour erbjuder lätta och hållbara anti-cut paneler som används för att stoppa och fördröja inbrott. **Vi befinner oss i en tillväxtfas och söker dig som vill vara med och driva vår framgång framåt.**

Om rollen

Som teknisk säljare för Avertic Armour blir du en viktig del av vårt internationella team. Du ansvarar för att bygga starka kundrelationer och hjälpa våra kunder att välja lösningar anpassade efter deras specifika behov. Rollen innebär nära samarbete med både kunder och interna team inom utveckling och produktion.

Dina viktigaste arbetsuppgifter inkluderar:

- Utveckla och stärka kundrelationer genom rådgivande försäljning och problemlösning.
- Identifiera nya affärsmöjligheter och driva säljprocessen från start till avslut.
- Representera Avertic Armour på internationella mässor och branschevenemang.
- Samarbeta med utvecklingsteam för att säkerställa att kundernas tekniska behov uppfylls.
- Delta i produktdemonstrationer och enkla tekniska presentationer.

Vi söker dig som:

- Är nyfiken, lösningsorienterad och har förmåga att koordinera och samarbeta över olika funktioner.

- Har erfarenhet av försäljning eller kundkontakt, gärna i tekniska miljöer.
- Har en god teknisk förståelse och kan kommunicera tekniska lösningar på ett enkelt sätt.
- Är självgående och drivs av att ta ansvar och utvecklas i din roll.
- Talar och skriver obehindrat på svenska och engelska. Andra språkkunskaper är meriterande.
- Har ambitioner att växa i rollen och ta dig an större ansvar över tid.

Vi erbjuder dig:

- En tydlig möjlighet att utvecklas i din roll och växa med ansvar.

- En dynamisk och internationell arbetsmiljö med innovativa produkter i framkant av säkerhetsindustrin.
- En arbetsplats i Ulricehamn med engagerade kollegor och en stark företagskultur.

Är du intresserad av att bli en del av Engtex och bidra till vår tillväxtresa? Ansök snarast till career@engtex.se

Sista ansökningsdag är den 15 september 2026. Vi tillämpar löpande urval och tjänsten kan därför komma att tillsättas innan sista ansökningsdag. Skicka gärna in din ansökan så snart som möjligt.

*Vid frågor om tjänster kontakta Hampus Suomela, hampus.suomela@averticarmour.com
Business Area Manager – Avertic Armour*

Övriga frågor kontakta Malin Andén, malin.anden@engtex.se HR Manager

Engtex AB utvecklar och tillverkar sedan många år tekniska textilier i Sverige. Omsättningen uppgår till ca 230 MSEK med en exportandel på ca 90 % och försäljningsvolymen uppgår till ca 4 000 ton. Engtex ligger i Ulricehamn. Verksamheten har idag ca 75 anställda. Engtex har de senaste åren haft en mycket positiv utveckling, vilket möjliggjort omfattande satsningar på utrustning och kompetens. Våra kunder representerar ett brett spektrum av industrier över hela världen.